



OBJET : Offre de service d'Assistance Conseil en Stratégie

Madame, Monsieur

Le cabinet Djobey Consulting Corporation SARL vient par la présente vous offrir notre service d'Assistance Conseil en Stratégie. Les missions de Conseil en Stratégie du Cabinet Djobey Consulting Corporation comportent de multiples facettes :

- Donner un éclairage professionnel et offrir un savoir-faire spécifique dans des domaines nouveaux ou mal maîtrisés (conduite du changement, ouverture à l'international, etc.),
- Permettre au dirigeant ou à l'équipe dirigeante de définir les missions et de fixer les objectifs de l'entreprise grâce à son savoir-faire et aux recoupements d'outils adaptés à la situation.
- Préparer les plans d'action et étudier leur faisabilité afin que la direction n'ait plus qu'à mettre en œuvre la stratégie définie.
- Accompagner le dirigeant dans la mise en œuvre du changement.
- Prendre en charge la conduite opérationnelle du changement dans le cadre de missions de management de transition, pour lesquelles le pilotage de l'entreprise par un consultant extérieur, sur une période temporaire, constitue la meilleure option.

Le consultant en stratégie doit effectuer une analyse complète de l'entreprise et livrer un diagnostic de l'état du marché et de ses forces pour ensuite proposer des plans d'action.

Les recommandations délivrées peuvent généralement engager l'entreprise sur le long terme :

- Stratégie commerciale ;
- Recomposition du portefeuille d'activités ;
- Plan de croissance ;
- Plan stratégique quinquennal ;
- Plan de réduction des coûts ;
- etc.

✦ NOTRE OFFRE

Le Consultant en Stratégie aide les clients à réaliser une croissance commerciale durable et à long terme en proposant des solutions innovantes. Différentes stratégies sont analysées pour apporter des solutions aux problématiques posées. :

- Stratégie commerciale
- Stratégie de croissance
- Stratégie d'entreprise
- Organisation et Gouvernance

✦ NOS ATOUTS

- ✓ Plus de 11 années d'expériences
- ✓ Plus de 120 entreprises accompagnées
- ✓ Une expertise internationale approuvée
- ✓ Lauréat du prix THE BIZZ AMEA 2021 de la confédération mondiale des entreprises (USA)
- ✓ Lauréat du prix International Arch of Europe for quality and technology (Allemagne)

Dans l'espoir que notre offre retiendra votre attention, nous vous prions de recevoir, Madame, Monsieur, l'expression de nos sentiments les plus respectueux.



Project Manager

Suzanne Nyemb

APPROCHE OPÉRATIONNELLE

L'approche méthodologique de notre service d'Assistance Conseil en Stratégie est essentiellement centrée sur les trois (03) étapes suivantes de travail :

ÉTAPE 1

Accord et définition des règles du jeu par le client et le consultant. Échange verbal d'abord, discussion minutieuse des règles du jeu par le client et le consultant, définition explicite des dispositions, objectifs, tâches, utilisation du temps, logistique, plan de travail, conditions économiques. Signature ensuite d'un contrat ou d'un accord où sont stipulées les conditions de la relation client-consultant.

ÉTAPE 2

Le consultant commence par effectuer une analyse complète du marché et de l'entreprise et livrer un diagnostic de l'état du marché et de ses forces pour ensuite proposer des plans d'action du contexte dans lequel il travaillera. A partir de l'analyse du marché et de l'entreprise, nous élaborons le premier diagnostic général. C'est la base sur laquelle nous bâtissons ensuite la stratégie générale.

ÉTAPE 3

L'exécution de la mission d'Assistance Conseil en Stratégie

CANEVAS ASSISTANCE CONSEIL EN STRATEGIE

Le Consultant en Stratégie aide les clients à réaliser une croissance commerciale durable et à long terme en proposant des solutions innovantes. Différentes stratégies sont analysées pour apporter des solutions aux problématiques posées.

✓ STRATEGIE COMMERCIALE

- Définition des objectifs commerciaux
- Analyse du marché
- Identification des cibles
- Organisation de la prospection
- Mesure des performances

✓ STRATEGIE DE CROISSANCE

- Développement de nouveaux marchés
- Diversification
- Meilleure pénétration des marchés existants
- Développement de nouveaux produits

✓ STRATEGIE D'ENTREPRISE

- Identifier les objectifs principaux
- Analyser la situation
- Déterminer vos objectifs opérationnels
- Définir vos plans d'actions
- Mettre en œuvre
- Contrôler les résultats

✓ ORGANISATION ET GOUVERNANCE

Par rapport aux objectifs et/ou besoins de votre entreprise, nous élaborons avec vous un diagnostic et déterminons les actions correctives à mettre en place ou la stratégie à adopter :

- Planification et coordination des tâches.
- Optimisation des flux de marchandises et d'information.
- Élaboration et mise en place des procédures nécessaires à un fonctionnement pérenne.
- Aide à la rédaction de cahiers des charges

Nous vous aidons à déterminer et mettre en place des indicateurs de performance simples et adaptés vous permettant de piloter au mieux votre activité et surtout nous mettons tout en œuvre avec vous dans la mobilisation des ressources humaines pour asseoir l'adoption des innovations mises en place :

- Information / Communication / Formation
- Réunions de suivi
- Débriefings réguliers
- Mise en place d'actions correctives concertées

❖ RECOMMANDATION

Les recommandations délivrées peuvent généralement engager l'entreprise sur le long terme :

- Stratégie commerciale ;
- Recomposition du portefeuille d'activités ;
- Plan de croissance ;
- Plan stratégique quinquennal ;
- Plan de réduction des coûts ; etc.

Devis n°0239100/DCC
Assistance conseil en stratégie

Doit: CLIENT	Date 30/12/2024
---------------------	------------------------

Désignation	Durée	Qté	P.U/heure	Montant
ASSISTANCE CONSEIL EN STRATEGIE				
Assistance conseil en stratégie	Pack 1 : 3 mois	60 heures	40 000 fca	2 400 000 fca
Assistance conseil en stratégie	Pack 2 : 6 mois	120 heures	35 000 fca	4 200 000 fca
Assistance conseil en stratégie	Pack 3 : 12 mois	240 heures	30 000 fca	7 200 000 fca
Total				

Étapes pour réaliser la mission:

- **Étape 1** : Signature de Contrat
- **Étape 2** : Effectuez le paiement par virement ou versement ou Transfert
- **Étape 3** : Diagnostic
- **Étape 4** : Exécution de la mission

Conditions de paiement :

- Première Tranche : 50% payés à la signature du Contrat
- Deuxième Tranche : 25% payés au milieu du Contrat
- Troisième Tranche : 25% payés à la fin du Contrat

Mode de paiement :

O- Transfert : Par RIA, Western Union, Wafacash, Orange Money Tel : 699 37 68 52

O- Virement ou versement :

Nom de la banque : UBA CAMEROUN
Code SWIFT : UNAFMCX
Code banque : 10033
Code guichet : 05205
N° de compte : 05011000357
Clé : 08
IBAN : CM21 10033 05205 05011000357- 08
Intitulé compte : DJOBHEY CONSULTING CORPORATION SARL

Une fois le paiement effectué :

- vous allez recevoir votre facture
- nous allons échanger avec vous sur l'approche opérationnelle
- nous allons commencer la mission

Cochez la durée selon le pack

Pack 1 : 3 mois

Pack 2 : 6 mois

Pack 3 : 12 mois

Canevas :

Ci-joint l'approche opérationnelle et canevas



Project Manager



Suzanne Nyemb