



DJOBÉY CONSULTING CORPORATION SARL

BP: 1085 Douala - Cameroun

Téléphone : +237 699 37 68 52

Email : djobeyconsulting@gmail.com

Web : www.djobeyconsultingcorporation.net

**OFFRE DE SERVICE
MONTAGE DE BUSINESS PLAN
(PLAN D'AFFAIRES)**

**CONSEILS
EXPERTISES
SERVICES**



TABLE DES MATIÈRES

Lettre d'offre de service.....	3
I. Offre Technique.....	4
1. les opérations à réaliser	4
2. l'approche opérationnelle	4
3. les objectifs à atteindre	4
4. le plan de travail.....	5
II. Offre financière	5
III- nos références.....	6
IV- canevas de montage de business plan.....	7



LETTRE D'OFFRE DE SERVICE

Réf. : 00454/OSBP/DCC/23

Fait à Douala le 17 Février 2023

OBJET : Offre de service Montage de Business Plan (Plan d'Affaires)

Madame, Monsieur,

Nous avons l'honneur de présenter l'intérêt du cabinet Djobey Consulting Corporation Sarl, à vous assister dans le montage de votre business plan (Plan d'Affaires) avec une réduction exceptionnelle offerte en ce début d'année.

Djobey Consulting Corporation SARL est le 1^{er} Cabinet leader en Montage de Business Plan en Afrique Centrale. Nous réalisons des Business Plan professionnels, normalisés et bancables respectant les standards internationaux. Les Business plans ou étude de faisabilité que nous réalisons comportent 4 parties :

- description du projet
- étude du marché
- étude technique du projet
- analyse financière du projet.

NOS ATOUTS

- Démarche qualité
- Plus de 11 ans d'expérience
- Plus de 215 Business Plan réalisés.
- Amélioration continue
- Satisfaction client
- Approche solution
- Expertise reconnue
- Lauréat du prix THE BIZZ AMEA 2021 de la confédération mondiale des entreprises(USA)
- Lauréat du prix International Arch of Europe for quality and technology (Allemagne)

Vous trouverez joints à la présente, l'offre technique attestant l'expérience et notre capacité pour réaliser votre business plan.

Dans l'espoir que notre offre retiendra votre attention, nous vous prions de recevoir, Madame, Monsieur, l'expression de nos sentiments les plus respectueux.

Business Development Consultant



Pierre Nguenou

I- OFFRE TECHNIQUE

1 - LES OPÉRATIONS À RÉALISER

Dans le cadre de l'élaboration de votre business plan (plan d'affaires), le consultant devra exécuter les tâches suivantes. De façon pratique, une démarche méthodologique en trois phases est préconisée pour atteindre les objectifs de la mission. Elle peut être schématisée comme suit:

a – Réunion avec le responsable du projet

Elle consistera à échanger avec le responsable du projet pour la validation du Canevas proposé pour la réalisation du business plan.

b – Réalisation de business plan

Elle consistera à l'étude bibliographique, l'analyse documentaire, l'Entretien, la recherche, la synthèse des résultats et la rédaction de business plan.

c – Présentation du business plan

Elle consistera à présenter le Business plan rédigé.

2 – L'APPROCHE OPÉRATIONNELLE

L'approche méthodologique pour l'Élaboration de votre business plan (plan d'affaires), sera essentiellement centrée sur les quatre (04) étapes suivantes de travail :

- la revue et l'analyse documentaire : il s'agit de l'exploitation approfondie des ressources documentaires. D'autres documents non identifiés à ce stade sont également identifiés pour la collecte documentaire ;

- les entretiens auprès du responsable de la mission : ils consisteront en des entrevues avec le responsable concernés par la mission afin de documenter les situations de références sur lesquelles l'on se basera pour travailler ;

- le traitement et l'analyse des informations collectées : suivant les centres d'intérêt, il s'agira d'un travail d'analyse des données collectées. Pour ce faire, le consultant réalisera une analyse approfondie des données quantitatives et qualitatives recueillies ;

- l'élaboration du Business Plan.

3 – LES OBJECTIFS À ATTEINDRE

L'étude à mener permettra de générer les résultats suivants :

- élaborer un business plan qui vous permettra de :

- Rechercher de financement ou obtenir des fonds supplémentaires
- Attirer les investisseurs
- Vérifier la faisabilité de votre idée d'entreprise
- Définir les différents aspects et activités liés à votre entreprise
- Fixer des points de repère et de référence pour votre entreprise
- Prendre le pouls du marché
- Déterminer vos besoins de financement.
- Attirer du personnel de qualité
- Contrôler la réalisation de vos objectifs
- Disposer de plans alternatifs

4 – PLAN DE TRAVAIL INDICATIF DE RÉALISATION DU BUSINESS PLAN

ÉTAPE	ACTIVITÉS	DURÉE (jour)	PÉRIODE				
			S1	S2	S3	S4	S7
1	Revue documentaire	1					
2	Entretien et Collecte de données	7					
3	Recherche et Traitement de données	2					
4	Rédaction de Business Plan	20					
5	Restitution du travail	1					

S = Semaine

II. OFFRE FINANCIÈRE

Le Consultant réalisera des tâches assignées conformément aux termes de référence de la mission. Il utilisera son expertise et expérience en vue d'atteindre le résultat assigné et accomplir la mission avec professionnalisme.

Honoraires et modalités de paiement :

Les honoraires inscrits dans ce tableau bénéficient d'une réduction exceptionnelle offerte par le Cabinet Djobey Consulting Corporation Sarl en ce début d'année et valable jusqu'au 30 Mars 2023.

SECTEURS D'ACTIVITÉS	SERVICE OFFERT	DURÉE	TARIF
INDUSTRIE	Montage de Business Plan	30 Jours	1 000 000 fcfa (1525Euro)
HOTELLERIE	Montage de Business Plan	30 Jours	1 000 000 fcfa (1525Euro)
BANQUE	Montage de Business Plan	30 Jours	1 000 000 fcfa (1525Euro)
BOULANGERIE	Montage de Business Plan	21 Jours	500 000 fcfa (762Euro)
AGRICULTURE	Montage de Business Plan	21 Jours	500 000 fcfa (762Euro)
ELEVAGE	Montage de Business Plan	21 Jours	500 000 fcfa (762Euro)
IMMOBILIER	Montage de Business Plan	30 Jours	1 000 000 fcfa (1525Euro)
EDUCATION	Montage de Business Plan	30 Jours	1 000 000 fcfa (1525Euro)
SANTE	Montage de Business Plan	30 Jours	1 000 000 fcfa (1525Euro)
START UP	Montage de Business Plan	21 Jours	500 000 fcfa (762Euro)
SERVICE	Montage de Business Plan	21 Jours	500 000 fcfa (762Euro)
CONSTRUCTION	Montage de Business Plan	21 Jours	500 000 fcfa (762Euro)
COMMERCE	Montage de Business Plan	21 Jours	500 000 fcfa (762Euro)
TRANSPORT	Montage de Business Plan	21 Jours	500 000 fcfa (762Euro)
IMPORT-EXPORT	Montage de Business Plan	21 Jours	500 000 fcfa (762Euro)
INFORMATIQUE	Montage de Business Plan	21 Jours	500 000 fcfa (762Euro)
INSTITUT DE BEAUTE	Montage de Business Plan	21 Jours	500 000 fcfa (762Euro)
AGROALIMENTAIRE	Montage de Business Plan	30 Jours	1 000 000 fcfa (1525Euro)
ASSURANCE	Montage de Business Plan	30 Jours	1 000 000 fcfa (1525Euro)
ENERGIE	Montage de Business Plan	30 Jours	1 000 000 fcfa (1525Euro)
LOISIRS	Montage de Business Plan	21 Jours	500 000 fcfa (762Euro)
COSMETIQUE	Montage de Business Plan	21 Jours	500 000 fcfa (762Euro)
CABINET CONSEIL	Montage de Business Plan	21 Jours	500 000 fcfa (762Euro)
RESTAURANT	Montage de Business Plan	21 Jours	500 000 fcfa (762Euro)
AUTRES	Montage de Business Plan	30 Jours	Demandez votre devis

Le paiement se fera de la manière suivante :

- 80% payé à la signature du Contrat.
- 20% payé à la livraison du Business Plan

III- NOS RÉFÉRENCES



IV- CANEVAS DE MONTAGE DE BUSINESS PLAN

L'objet de la présente étude est de fournir des paramètres économiques et financiers dans le cadre de la faisabilité d'un projet. Ceci dans le but de la mise en œuvre du projet, de la croissance ou le développement.

L'étude comporte:

RESUME

CHAPITRE I : DESCRIPTION DU PROJET

I. PROMOTEUR DU PROJET

- 1.1 Présentation de l'entreprise
- 1.2 Présentation du promoteur
- 1.3 Motivation du promoteur

II. PRESENTATION DU PROJET

- 2.1. Contexte et justification
- 2.2. Présentation du projet
- 2.3. Site du projet
- 2.4. Date d'ouverture

CHAPITRE II : L'ETUDE DU MARCHE

I. L'ANALYSE DE L'ENVIRONNEMENT

- 1.1. L'environnement (macro et micro environnement et politico – légal)
- 1.2. Analyse des opportunités et des menaces
- 1.3. Les retombées socio – économiques

II. LE MARCHE GLOBAL

- 2.1. Le marché
- 2.2. L'offre et la demande
- 2.3. Les clients potentiels
- 2.4. L'objectif et la part de marché
- 2.5. La concurrence
- 2.6. Avantage sur les concurrents
- 2.7. La politique commerciale (Plan marketing)

CHAPITRE III : ETUDE TECHNIQUE DU PROJET

I. L'EXPLOITATION TECHNIQUE

- 1.1. Le Fonctionnement
- 1.2. Le programme d'exploitation
- 1.3. Le processus

II. LES MOYENS MATERIELS

III. LES COMPETENCES HUMAINES

IV. LA PRODUCTION

- 4.1 Le compte de production
- 4.2 Les objectifs de chiffres d'affaires

CHAPITRE IV : ANALYSE FINANCIERE DU PROJET

I. INVESTISSEMENTS

- 1.1. Les coûts d'exploitation
- 1.2. Budget d'Investissement
- 1.3. Fonds de roulement
- 1.4. Récapitulation des besoins de financement
- 1.5. Bilan
- 1.6. Tableau d'amortissement des immobilisations
- 1.7. Tableau d'amortissement financier
- 1.8. Plan de financement

II. LES ELEMENTS DU COMPTE D'EXPLOITATION

- 2.1. Les prévisions du chiffre d'affaires
- 2.2. Les prévisions des charges d'exploitation
- 2.3. Le compte d'exploitation prévisionnel
- 2.4. Le plan de trésorerie prévisionnel

III. ANALYSE DES RATIOS

- 3.1 Le Délai de récupération du capital investit (DRCI)
- 3.2 L'indice Profitabilité (IP)
- 3.3 La rentabilité générale
- 3.4 Le Taux de rentabilité économique
- 3.5 Le Taux de rentabilité d'exploitation(TRE)
- 3.6 Le Taux de couverture
- 3.7 La capacité de remboursement
- 3.8 TEST DE SENSIBILITE
 - Taux de rentabilité interne (TRI)
 - Valeur actuelle Nette (VAN)

CONCLUSION

LES ANNEXES