

LETTRE D'OFFRE DE SERVICE

Réf. : 00128/EPS/DCC/22

Douala, le 21 Juin 2022

OBJET : Offre de service d'Élaboration de plan Stratégique de votre Entreprise

Madame, Monsieur

Nous avons l'honneur de vous soumettre notre offre de service d'Élaboration de plan Stratégique votre entreprise.

Djobey Consulting Corporation SARL est un cabinet spécialisé dans l'élaboration de plan stratégique.

- ☞ Plus de 11 ans d'expérience, Démarche qualité et Satisfaction client
- ☞ Plus de 481 Mandats auprès des entreprises et organisations
- ☞ Une expertise internationale approuvée
- ☞ Lauréat du prix THE BIZZ AMEA 2021 de la confédération mondiale des entreprises (USA)
- ☞ Lauréat du prix International Arch of Europe for quality and technology (Allemagne)

• POURQUOI C'EST IMPORTANT D'ÉLABORER UN PLAN STRATÉGIQUE ?

Le plan stratégique est la feuille de route que se donne une organisation pour réaliser sa vision à moyen et à long terme. La mise en œuvre d'un plan stratégique permet aux dirigeants des entreprises ou organisations:

- D'établir un diagnostic stratégique
- De définir / revoir sa mission, ses buts et objectifs
- De se doter d'une vision stratégique claire du futur de leur entreprise
- De traduire les stratégies en termes opérationnels
- D'aligner l'ensemble de l'organisation pour soutenir les stratégies
- De concevoir et déployer une stratégie de changement et d'innovation
- D'évaluer et mesurer l'atteinte des objectifs et de la performance

Vous trouverez joints à la présente, le Canevas et Devis attestant l'expérience et notre capacité pour réaliser cette mission.

Dans l'espoir que notre offre retiendra votre attention, nous vous prions de recevoir, Madame, Monsieur, l'expression de nos sentiments les plus respectueux.

DIRECTEUR GÉNÉRAL



DR. JEAN BERTIN DJIOFACK

ÉCONOMISTE / EXPERT EN GESTION DE PROJETS

I. MÉTHODOLOGIE D'ÉLABORATION DE PLAN STRATÉGIQUE

L'approche méthodologique pour l'élaboration du plan stratégie de votre Entreprise sera essentiellement centrée sur les quatre (04) étapes suivantes de travail :

- la revue et l'analyse documentaire : il s'agit de l'exploitation approfondie des ressources documentaires. D'autres documents non identifiés à ce stade sont également identifiés pour la collecte documentaire ;
- les entretiens auprès des parties prenantes : ils consisteront en des entrevues avec les acteurs concernés par la mission. Les acteurs à toucher sont ceux qui seront identifiés au démarrage de la mission;
- le traitement et l'analyse des informations collectées : suivant les centres d'intérêt, il s'agira d'un travail d'analyse des données collectées. Pour ce faire, le consultant réalisera une analyse approfondie des données quantitatives et qualitatives recueillies;
- la production de rapport : il s'agit là de la rédaction d'un rapport documentant le résultat atteint en fonction des dispositions des termes de référence ;

II. CANEVAS D'ÉLABORATION DE PLAN STRATÉGIQUE

I. INTRODUCTION

- 1.1 Contexte
- 1.2 Objectif de l'élaboration du plan stratégique 2023 - 2026 de votre entreprise
- 1.3 Processus d'élaboration du plan stratégique
- 1.4 Hypothèses de planification

II. ANALYSE STRATÉGIQUE

- 2.1 Analyse du contexte
- 2.2 La dynamique à l'horizon 2026
- 2.3 Analyse des parties prenantes
- 2.4 Analyse SWOT

III. ORIENTATION STRATEGIQUE

- 3.1 Mandat
- 3.2 Vision, mission et but de votre entreprise
- 3.3 Valeurs fondamentales
- 3.4 Nos objectifs stratégiques
- 3.5 Nos principaux domaines de résultats
- 3.6 Notre approche

IV. NOTRE AXE ET NOS ACTIVITÉS STRATÉGIQUES

- 4.1 Notre théorie du changement
- 4.2 Principes des domaines de résultats et interventions proposées

V. IMPLICATIONS ORGANISATIONNELLES DE LA MISE EN ŒUVRE DU PLAN STRATÉGIQUE

- 5.1 Structure de leadership et de gestion de la stratégie 2023-2026
- 5.2 Nouveau modèle Économique de votre entreprise pour 2023-2026
- 5.3 Politique et cadre d'optimisation des ressources du Plan stratégique 2023-2026.
- 5.4 Suivi, Évaluation
- 5.5 Principes de durabilité du nouveau Plan stratégique

III. DEVIS

Le Consultant réalisera des tâches assignées conformément aux termes de référence de la mission. Il utilisera son expertise et son expérience en vue d'atteindre le résultat assigné et accomplir la mission avec professionnalisme.

Honoraires et modalités de paiement :

Les honoraires du Consultant sont fixés à un montant de **4500 Euros (2 951 775 FCFA)** pour 45 jours de mission.

NB : Ce devis est indicatif et peut être modifié en fonction de la taille de l'entreprise, de la durée de la mission et du nombre de consultants à mobiliser pour la réalisation de la mission.

Désignation		Qté	Nbres Equipes	P.U	Montant
Élaboration du plan stratégique de votre Entreprise	Honoraires	1	06 pers		4500 Euros (2 951 775 FCFA)
Total					4500 Euros (2 951 775 FCFA)

Le paiement se fera de la manière suivante :

- 2 300 000 FCFA à la signature du contrat.
- 651 775 FCFA à la livraison du Plan Stratégique

Condition de Paiement :

1- Espèces ou Orange Money

2- Virement/Versement

Nom de la banque : UBA CAMEROUN

Code SWIFT : UNAFMCX

Code banque : 10033

Code guichet : 05205

N° de compte : 05011000357

Clé : 08

IBAN : CM21 10033 05205 05011000357- 08

Intitulé compte : DJOBEY CONSULTING CORPORATION SARL

IV. CALENDRIER INDICATIF DE RÉALISATION DU PLAN STRATÉGIQUE

ÉTAPE	ACTIVITÉS	DURÉE (jour)	PÉRIODE					
			S1	S2	S3	S4	S5	S6
1	Revue et l'analyse documentaire	4						
2	Entretien et Collecte de données	5						
3	Traitement et l'analyse des informations collectées	9						
4	Production de rapport	26						
5	Restitution du travail	1						

S = Semaine

PROFIL DU CONSULTANT

Dr. Jean Bertin DJIOFACK, est titulaire d'un doctorat/Ph.D. en Économie

- 11 ans d'expériences en administration d'entreprises et développement des affaires
- Directeur général du Cabinet Djobey Consulting Corporation SARL
- Président de l'APBJ-Association Planète Business Jeune
- Fondateur de Business Jeune Magazine
- Fondateur de Entrepreneurship Certified Institute
- Lauréat du prix International Arch of Europe for quality and technology
- Lauréat du prix THE BIZZ AMEA 2021 de la confédération mondiale des entreprises
- 481 missions de consultations auprès des Entreprises en 11 années
- 1868 Entrepreneurs et futurs entrepreneurs formés en 11 années
- Auteur de « Les secrets pour créer et bien Gérer une entreprise »
- Spécialités : Management, Économie, Marketing, Finance, Entrepreneuriat

A PROPOS DE DJOBEY CONSULTING CORPORATION SARL

Djobey Consulting Corporation SARL est un Cabinet d'Expertise en Management, Ingénierie, Études et Conseils spécialisé dans divers domaines s'inscrivant dans une vision et une démarche d'accompagnement du développement multisectoriel en Afrique. Djobey Consulting Corporation Sarl est régulièrement mandatée pour réaliser des :

- Business Plan /Plans d'affaires
- Études de faisabilité
- Études de marché
- Élaborations de Plans stratégiques ou de développement
- Stratégies de commercialisation
- Conseils en Investissement
- Conseils en Marketing Politique
- Conseils en développement des Affaires
- Conseils en stratégies et organisation
- Accompagnements dans la conception et la mise en œuvre des projets.
- Évaluations des projets/Programmes
- Élaborations de Bilan Financier
- Renforcements des capacités
- Stratégies d'innovation et gestion intégrée de l'innovation

V. QUELQUES REFERENCES

 CTEC SARL L'innovation en continu	 Ministère Des Zones économiques Spéciales	 GFA Consulting Group	 IFORD	 CEMAG
 COMMISSION DES FORETS D'AFRIQUE CENTRALE COMIFAC	 WWF	 OXFAM	 KFW	 fiess 2011 FORUM INTERNATIONAL DE L'ECONOMIE SOCIALE ET SOLIDAIRE
 CDE CAMEROUNAISE DES EAUX	 UNION EUROPEENNE	 FEEM	 SOEBRA SOCIÉTÉ BÉNINOISE DE BRASSERIES	 gef
 FIAT PANIS	 Canada Agence canadienne de développement international	 DFID Department for International Development	 IFAD INTERNATIONAL FUND FOR AGRICULTURAL DEVELOPMENT	 LA BANQUE MONDIALE
 FINANCE ALLIANCE FOR SUSTAINABLE TRADE	 GFC	 GWZ	 R.P. PALLISCO CIFM	 SCIFO DC
 VICWOOD-THANRY GROUP	 BOLLORÉ LOGISTICS	 BRAKINA BRASSERIES DU BURKINA FASO	 ALPICAM	 Olam atibt
 GLOBELEG	 PERENCO	 SNC-LAVALIN	 eneo We are the energy of Cameroon	 aggreko PRECASEM PROJET DE RENFORCEMENT DES CAPACITÉS DANS LE SECTEUR MINIER
 WSP	 FORHOM Training & HR consulting by egis	 Gressard Consultants Food systems experts	 AGRIFOR S.A. Services Agricoles	 AGRECO EXPERT EN ENQUÊTE CIVILE BRL Ingénierie
 Oréade Brèche	 egis	 GéoPlusEnvironnement	 Adam Smith International	 FTHM GROUPE ONFi OPEN HAND FLASH INTERFACE
 TEREA	 70 ANS FONDATION RECHERCHE MÉDICALE	 SAFEGE Ingénieurs Conseils	 ECO Consult	 SPEED APPRO alucam
 MPD CONGO S.A. Une filiale de Glencore	 KOSMOS ENERGY	 stargaz RAFINERY TECHNOLOGIES HEAT INDUSTRY CO.	 CIS Integrated Life Support Services	 SOEBRA SOCIÉTÉ BÉNINOISE DE BRASSERIES LODEC Consultants