

## **Présentation de l'entreprise :**

Depuis plus de 15 ans, SOGICOM est spécialisé dans le métier des télécoms B2B, opérateur, câblage réseau d'entreprise et fibre optique en Bourgogne – Franche-Comté.

Entreprise à taille humaine, notre vocation est de devenir le partenaire pérenne de nos clients en fournissant un accompagnement complet de leurs besoins en communication d'entreprise et de leur fournir une veille technologique continue pour accompagner leurs activités et leur développement.

Nous travaillons essentiellement avec les petites et moyennes entreprises.

## **Mission proposée :**

Vous aurez la charge de maintenir et développer le portefeuille client de la société au travers de missions 100% commerciales en amont de notre service technique.

Sur le portefeuille client actuel et à venir, vous développerez une relation de confiance avec les clients pour maîtriser et répondre à leurs besoins et proposerez des solutions innovantes leur permettant d'optimiser leur organisation et leurs coûts.

Vous développerez le portefeuille client de la société en démarchant de nouveaux prospects, en auditant leurs installations actuelles et en proposant les solutions les plus innovantes et adéquates à leur organisation.

## **Profil recherché :**

Idéalement de formation commerciale ou bénéficiant d'une expérience de terrain, vous savez convaincre de nouveaux prospects, travailler en autonomie, développer des supports commerciaux et entretenir une relation de confiance.

Vous possédez une bonne écoute et une bonne analyse des besoins clients et prospects, vous êtes audacieux, respectueux, tenace et autonome.

Dans l'idéal, vous avez déjà des compétences dans notre domaine. Des compétences réseaux seraient un plus. Dans le cas contraire, nous vous proposerons une formation produit avec notre fournisseur, une formation technique avec notre équipe et un accompagnement continu.

Vous ne serez jamais seul(e), nous travaillons en équipe !

## **Détails :**

Rémunération : Fixe + commissions non plafonnées : 21 000€ à plus de 40 000€ par an.

Type de contrat : CDI.

Poste à pourvoir : Dès que possible.

Avantages : Véhicule, téléphone et PC portable.

## **Contactez-nous :**

➤ Envoyez votre C.V. et lettre de motivation à [contact@sogicom.com](mailto:contact@sogicom.com)

