RENCONTRE ACHETEURS

FRENCH BEAUTY TOUR
AFRIQUE DU SUD & KENYA

Présentez votre marque et vos produits aux prescripteurs Sud-africains et Kényans

Vous êtes...
Une marque française de produits cosmétiques, matière première, équipement, private label, produits finis (dermocosmétiques, produits pour cheveux, maquillage, parfums...), intéressée par les marchés sud-africain et kényan.

Vous voulez...
Tester le potentiel de vos produits et/ou vos services auprès d'acteurs locaux et développer votre présence en Afrique du Sud et au Kenya.

Afrique du Sud & Kenya

9 au 13 mai

2022

Portée par Business France, les Chambres de Commerce et d'Industrie, et Bpifrance, Team France Export concentre les meilleures solutions du public et du privé pour faciliter et accélérer votre développement à l'international. À chaque étape de votre projet export, vous bénéficiez des leviers adaptés à votre stratégie, à vos ambitions et à vos moyens.

TEAM FRANCE EXPORT | BUSINESSFRANCE

FOCUS MARCHÉ

- **Estimé à 3 Mds EUR en 2020**, le secteur des cosmétiques sud-africain est **le premier de la zone et est un hub pour se développer sur les autres pays.** La **distribution** et le **secteur du retail** est **structuré et diversifié**, porté par des acteurs forts qui rayonnent sur tout le territoire national et au-delà des frontières de l'Afrique du Sud. On retrouve des chaines de parapharmacies, des drugstores, des department stores sur le modèle des galeries Lafayette, des magasins spécialisés et des chaines de GMS très développées.

- Avec une **population totale d'environ 60 M d'habitants**, l'Afrique du Sud a vu se développer depuis les années 90 avec une classe moyenne forte et consommatrice de marques internationales estimée à environ **16 M d'habitants**. La **France** est le **premier partenaire cosmétique de l'Afrique du Sud**, notamment pour les importations de parfums.

- Le **marché kényan des cosmétiques est estimé à près de 690 M USD (2020)** avec une croissance annuelle moyenne de **8,2%** entre 2015 et 2020. En 2019, les **exportations** de **produits cosmétiques s'élèvent à 66,5 M USD** en 2019 (soit une **augmentation de 34%** par rapport à 2015), tirées par le développement d'une classe moyenne kenyane (5% de la population, 20% à Nairobi). Le **Kenya compte entre 5 à 8 millions de consommateurs aisés** (revenu mensuel supérieur à 1 000 USD) qui fréquentent la trentaine de centres commerciaux de Nairobi et qui affectionnent les marques premiums importées.

- **La France** est le **4ème fournisseur du Kenya en produits cosmétiques** (exportations d'une valeur de 6 M USD en 2019).

- **Les produits capillaires, les soins de la peau, l'hygiène buccale, le maquillage et les parfums** représentent les principaux produits vendus en 2020. La part de **produit masculins** peut **représenter jusqu'à 25% des ventes** pour les marques disposant d'une gamme complète. **Le segment premium est particulièrement dynamique pour le maquillage et les soins de la peau.**

SAVE THE DATE : WEBINAR D'INFORMATIONS

Webinar d'informations sectorielles gratuit, organisé en amont de notre événement le 28 février 2022 à 9h00..

S'inscrire

PROGRAMME

NAIROBI — Lundi 9 mai

Séminaire de présentation du marché des cosmétiques au Kenya, visites et début des RDV B2B

- Présentation du marché des cosmétiques au Kenya, les tendances et les clés d'accès, vous permettant de vous positionner dans les meilleures conditions possibles ;
- Visite de points de vente ou visite de sites, selon votre activité ;
- Organisation de rendez-vous B2B qualifiés, en fonction des intérêts identifiés en amont de la mission ;
- Évènement de networking en présence d'entreprises kényanes, de décideurs locaux (association, etc.) et de nos experts Business France.

NAIROBI — Mardi 10 mai

Suite des rendez-vous B2B et transfert vers Johannesburg

- Organisation de rendez-vous B2B qualifiés, en fonction des intérêts identifiés en amont de la mission ;
- Transfert de la délagation française vers Johannesburg.

JOHANNESBURG — Mercredi 11 mai

Séminaire de présentation du marché des cosmétiques en Afrique du Sud, visites et début des RDV B2B

- Présentation du marché des cosmétiques en Afrique du Sud, les tendances et les clés d'accès, vous permettant de vous positionner dans les meilleures conditions possibles ;
- Visite de points de vente ou visite de sites, selon votre activité ;
- Organisation de rendez-vous B2B qualifiés, en fonction des intérêts identifiés en amont de la mission ;
- Évènement de networking en présence d'entreprises sud-africaines, de décideurs locaux (association, etc.) et de nos experts Business France.

JOHANNESBURG — Jeudi 12 mai

Suite des rendez-vous B2B

- Organisation de rendez-vous B2B qualifiés, en fonction des intérêts identifiés en amont de la mission.

JOHANNESBURG — Vendredi 13 mai

Suite des rendez-vous B2B et transfert vers Paris

- Organisation de rendez-vous B2B qualifiés, en fonction des intérêts identifiés en amont de la mission ;
- Transfert de la délagation française vers Paris.

NOTRE OFFRE

DESCRIPTIF DE L'OFFRE	TARIF HT	TARIF TTC
French Beauty Tour - Afrique du Sud & Kenya - Séminaires de présentation des marchés sud-africain et kényan des cosmétiques ; - Rendez- vous B2B qualifiés avec des acteurs locaux sud-africains et kényans intéressés par votre offre.	**3 650 €**	**4 380 €**
French Beauty Days - Afrique du Sud ou Kenya - Séminaire de présentation du marché des cosmétiques en fonction du pays visé et visites ; - Rendez-vous B2B qualifiés avec des acteurs locaux du pays visé intéressés par votre offre.	**2 650 €**	**3 180 €**

SERVICES COMPLÉMETAIRES

Participant supplémentaire	**250 €**	**300 €**
Suivi de contacts Afrique du Sud et Kenya : (3 contacts Kenya et 3 contacts Afrique du Sud, dans les 6 mois suivants l'évènement)	**1 300 €**	**1 560 €**
Suivi de contacts sur un pays au choix : (3 contacts Kenya et/ou 3 contacts Afrique du Sud, dans les 6 mois suivants l'évènement)	**975 €**	**1 170 €**

Cette prestation est, sous conditions, éligible au dispositif d'aide du Plan de relance export de l'Etat français pour les PME-ETI françaises via un « Chèque Relance Export », qui prendra en charge 50% du coût de la prestation hors taxes, jusqu'à 1500€.

Ce programme est prévu en format physique, mais serait susceptible d'évoluer en digital en fonction de la situation sanitaire. Nous ne manquerons pas de vous tenir informés de toute modification.

INSCRIPTION ET INFORMATION SUR EXTRANET.COM
• Marché • Forfaits • Services inclus
• Services complémentaires

Date limite d'inscription : **25 mars 2022**
Dans la limite des places disponibles

INFORMATION & CONTACT

Afrique du Sud

Charlotte PRYZBYLSKI
Chargée de développement export
Tél : +27 72 791 6421
charlotte.przybylski@businessfrance.fr

Kenya

Angeline ROUSSEAU
Chargée de développement export
Tél : +254 729 149 101
angeline.rousseau@businessfrance.fr

France

Pierre RENARD
Chef de projet
Tél : 01 40 73 31 84
pierre.renard@businessfrance.fr

Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'État.