

JUIN 2021

BUSINESS DEVELOPPER H/F

STAGE DE 2 MOIS

BASÉ À
TOULOUSE (31)



FICHE DE POSTE



VOS MISSIONS

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un(e) **Business Developer** en stage, pour une **durée de 2 mois**.

Vous rejoindrez notre équipe à Toulouse et participerez au développement de la structure.

Vos missions seront de :

- Constitution des dossiers commerciaux : avis de valeur, estimation, présentation des biens et suivi des mandats
- Prospection : gestion, suivi, mise à jour et extraction de base de données clients
- Développement de la relation client en accompagnant les commerciaux et votre tuteur lors des visites sur des biens immobiliers.
- Participation aux actions de commercialisation rédaction et diffusion des annonces, mailing
- Réalisation de reportage photo, visite virtuelle des biens

VOTRE PROFIL

Actuellement en bac +2 ou bac+3, vous recherchez un stage en adéquation avec votre cursus scolaire.

Dans l'avenir, vous aimeriez vous orienter vers un métier dans l'immobilier, le commercial ou dans la relation client.

Vous êtes à l'aise avec le « Pack Office ».

Vous êtes dans votre élément pour la réalisation d'études chiffrées et vous portez un intérêt à l'actualité économique.

VOS COMPÉTENCES



CAPACITÉ D'ADAPTATION



CURIOSITÉ



RIGUEUR



AISANCE RELATIONNELLE



PERSÉVÉRANCE



MAITRISE DES OUTILS DE BUREAUTIQUE

LE POSTE

Le poste est à pouvoir en **stage** pour une durée maximum de deux mois, non rémunéré.

Il est basé à **Toulouse** avec des **déplacements** à prévoir sur l'ensemble du Sud-Ouest.

Permis B et **véhicule** nécessaire (remboursement des indemnités kilométriques).

Durée: 2 mois
Non rémunéré

VOTRE FUTURE ENTREPRISE

FIKA est une société spécialisée dans la transaction en immobilier d'entreprise.

Créée en 2011, elle est devenue un acteur majeur reconnu dans son domaine d'expertise, sur le Sud-Ouest de la France avec deux implantations à Bordeaux et Toulouse.

En 2019, afin de développer son activité, Fika rachète la société **France Transactions Professionnels**, spécialisée dans le commerce, pour s'ouvrir à un deuxième axe de développement.

POURQUOI NOUS REJOINDRE ?

Venez amplifier vos qualités dans le domaine du B to B et plus spécifiquement l'immobilier d'entreprise, renforcez vos compétences et évoluez dans une équipe dynamique à taille humaine où règnent intégrité, solidarité, et second degré.

Développons nous ensemble !



Envoyez-nous votre candidature
(CV et lettre de motivation)
par mail à jobs@fika.fr



PHASES DE RECRUTEMENT

01

RECEPTION DES CV

Réception et centralisation des CV

02

ENTRETIENS TELEPHONIQUES

Des CV sélectionnés

03

ENTRETIEN(S)

Série d'entretiens, en présentiel ou en visioconférence, avec les différents collaborateurs, le manager et le président

04

CHOIX FINAL

1 personne est retenue pour le poste