



## Profil personnel

Je suis rentrée dans le monde de l'automobile par la petite porte et tout en bas de l'échelle. Les multiples facettes et métiers possible au sein de cet environnement ont aiguisé ma soif de savoir et m'ont permis d'évoluer professionnellement et humainement.

## Compétences personnelles

Autodidacte, autonome, fiable et professionnelle, organisée, esprit d'équipe, dynamique et motivée



200 rue du 7 février 1944  
01110 Aranc



06 61 41 74 69



bay.cecile@orange.fr



[www.linkedin.com/in/cecile-bay](http://www.linkedin.com/in/cecile-bay)

## Expériences

### MSX INTERNATIONAL

Octobre 2014–Aujourd'hui

**Zone manager EUROREPAR CAR SERVICE**

**Projet BOOSTER PSA**

Animation, suivi et développement du réseau de réparation multimarque EUROREPAR CAR SERVICE, rattachée à la plaque DISTRIGO de Belmont Tramonet (73) et Tavaux (39)

### LIQUI MOLY France

Aout 2011 – Septembre 2014

**Responsable régionale**

Suivi et développement du portefeuille client, recrutement, formation et accompagnement des commerciaux, mise en place des objectifs et suivi des réalisations

### CHEVILLARD AUTOS / LOROL auto

2007-2011

**Responsable après-vente concession OPEL et KIA**

2004-2007

**Responsable après-vente concession OPEL**

1998–2004

**Responsable magasin pièces détachées OPEL**

Gestion des ventes magasin et atelier, gestions des approvisionnements et des stocks, organisation des plannings atelier, réception clients, devis, facturation, encaissement, traitement et suivi des garanties et process constructeurs

### AD01

1997-1998

**Magasinière vendeuse**

Mise en rayon des pièces détachées VL et PL, commande clients, facturation, encaissement

### GARAGE MODERNE concession RENAULT TRUCKS

1989-1998

**Employée administrative, magasinière**

Vérification des factures achats et ventes, classement, mise en rayon, vente PR à la banque atelier