



FORMATION

*Faire décoller son activité*

ZEN TOUCH FORMATION

VOUS AIDER À VOUS FAIRE CONNAÎTRE  
& VENDRE SUR VOTRE MARCHÉ



28H  
de formation



7 Jours  
de formation



Les clés  
pour lancer son  
activité



6  
modules



Classe virtuelle  
4H de visio par jour



700€  
~~850€~~



Vous donner tous  
les outils pour vous  
lancer dans ce  
secteur avec peu  
d'investissement

# La formation

## PUBLIC

Entrepreneur

Créateur d'entreprise

Cadre, manager, dirigeant de petites structures

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- ◆ Appréhender son **marché** et s'y adapter (étude de marché, Swot, ...).
- ◆ Apprendre des techniques et outils de **commercialisation**.
- ◆ Découvrir l'approche **marketing** (fondamentaux et outils, 4P, ...).
- ◆ Découvrir les bases et quelques outils clés de **communication**.
- ◆ D'apprendre les bases de la **gestion d'une activité et d'organisation**.
- ◆ De développer ses qualités propres et d'afficher sa différence.
- ◆ Des aspects juridiques et légaux peuvent être abordé sur demande.





# La pédagogie



- 🔹 **ACCESSIBLE A TOUS**
- 🔹 **DES SUPPORTS DE COURS COMPLETS**
- 🔹 **DES COURS THÉORIQUES ET PRATIQUES**
- 🔹 **DES COURS EN LIGNE, EN VISIO,**  
que vous pouvez suivre d'où vous voulez (en vacance, chez vous, dans votre salon, ...) Une synergie de groupe dynamique grâce aux différents profils des stagiaires.
- 🔹 **UN ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISÉ**  
Adapté aux différents profils des stagiaires (métiers, formations, expériences, environnements).  
Des entretiens individuels et des échanges de groupe en classe virtuelle.
- 🔹 **UNE METHODE PÉDAGOGIQUE PROGRESSIVE**  
Dynamique et structurée, avec des exercices en live, des mises en situation...

## LE MARCHÉ

Comprendre son marché, les acteurs et les opportunités.

Rappel sur:

- Étude de marché
- SWOT
- ...



4H

## MARKETING

Structurer son offre selon le principe des "4P" :

- Produit/service
- Prix
- Communication
- Distribution

Pour savoir comment se vendre, quels sont les leviers de développement de son activité...

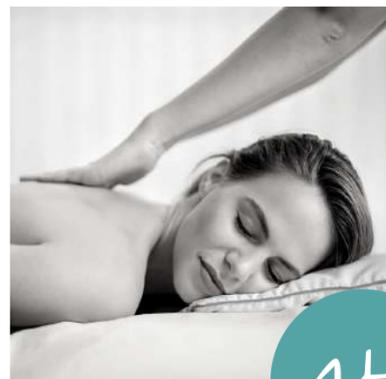


4H

## L'OFFRE

Qu'est ce que je vends?

Définir son offre en fonction du marché et des opportunités.  
-> Se positionner.  
Etablir une liste de prestations de services adaptées à votre marché, votre environnement, ...



4H

## COMMUNICATION

Comment se présenter?

- Élaboration de supports de communication.
- Découverte d'outils de création de contenu.
- Communication digitale (réseaux sociaux, site web...)



4H

## COMMERCIAL

Comment se vendre?

- Méthodologie de prospection
- Outils de prospection
- Négociation



4H

## GESTION

Comment gérer son entreprise?

Module adapté aux besoins et à la situation des stagiaires.

Sujets abordés:

- Organisation
- Administratif
- Stratégie
- ...



4H

# À propos de Méryl Fabre

## Un profil et une expérience commerciale à l'international à votre service!



Diplômée d'un **master d'Ecole de Commerce**, j' ai eu la chance d'occuper différents postes à responsabilités **aux 4 coins du monde** : New York, Los Angeles, Rio De Janeiro, Mexico, Hong Kong, Pékin, Londres, Genève, Paris,... dans les secteurs de la mode, du luxe, des cosmétiques, des vins et spiritueux, de l'évènementiel et de l'environnement. Forte de cette expérience, je dispose aujourd'hui de tous les outils et méthodologies pour développer une activité dans n'importe quel secteur. Et je vous propose de vous en offrir un concentré ; les bases indispensables au développement de votre entreprise.

## Un constat alarmant



Les entrepreneurs, créateurs d'entreprise, ou dirigeants de petites structures ne disposent pas toujours des connaissances nécessaires pour développer leur activité. Ne sachant pas comment s'y prendre, ils se rabattent le plus souvent sur des solutions très coûteuses (agence de communication, commerciaux freelance ...). Ils deviennent alors dépendants de ces sous traitants sans jamais acquérir un savoir faire interne.

Forte de ma récente expérience de création d'entreprise, j'ai pu développer un certain nombre d'outils et de compétences pour faire décoller mon activité. Et je souhaite les mettre à disposition des entrepreneurs pour les aider à développer leurs compétences en interne et développer une stratégie de développement pérenne.



*Exploitez tout  
votre potentiel!*

Nom : .....  
Prénom : .....  
Adresse : .....  
.....  
Code postal : .....  
Ville : .....  
Téléphone : .....  
Portable : .....  
Email : .....

**FORMATION CONTINUE**

« **Devenir Coach Bien être** »  
..... **64H**  
..... **1700€**

« **Faire décoller son activité** »  
..... **28H**  
..... **700€**

**PUBLIC**

Toute personne souhaitant devenir un professionnel de la relation d'aide et de l'accompagnement des personnes (pas de limite d'âge ou de diplôme requis).

**MODALITÉS DE PAIEMENT**

À l'inscription : un acompte de 30 % est à régler au plus tard 72H avant le 1er jour de formation.

- Le reste (70%) pendant le mois de formation
- Paiement échelonné
  - 2ème paiement 25% 30 jours après le 1er jour de formation
  - 3ème paiement 25% 60 jours après le 1er jour de formation
  - 4ème paiement 20% 90 jours après le 1er jour de formation

**Mode de paiement choisi:**

- Carte bancaire en ligne( sur une plateforme sécurisée),
- Paypal
- Chèque (à envoyer à l'adresse ci-dessous).
- Virement

**INSCRIPTION**

Votre inscription sera validée à la réception du bulletin d'inscription, de la pro forma signée et de l'encaissement de l'acompte de 30%. Vous recevrez un mail de confirmation de votre inscription.

Fait à : ..... Le .....

Signature:



Zen Touch

FORMATION

# Contactez-nous



Numéro de téléphone

+596 696 79 3456



Adresse e-mail

contact.zentouch@gmail.com



Instagram

Zentouch\_Bien\_Etre



Facebook

Zentouch\_Bien\_Etre\_Martinique



Adresse postale

Quartier Mare Poirier  
97223 Le Diamant  
MARTINIQUE



site internet

www.zentouch.fr