



FRENCH TECH DAYS SUEDE / DANEMARK & SLUSH FINLANDE

Phase I : 23 Mars 2020

Phase II : 15 -16 Avril 2020

Phase III : 18 - 19 - 20 Novembre 2020

Date limite des candidatures : 28 Février 2020

Une immersion unique pour découvrir les écosystèmes Tech et développer vos courants d'affaires auprès des principaux acteurs nordiques

► VOUS ÊTES...

Une start up ou une entreprise innovante qui souhaite se développer sur une zone très dynamique et ultra-digitalisée.

► VOUS VOULEZ...

Rencontrer des partenaires commerciaux, futurs clients et investisseurs, valider votre potentiel de développement, découvrir des écosystèmes Tech suédois, danois et finlandais, gagner en visibilité et étendre votre réseau.



EN PARTENARIAT AVEC :

bpifrance



BIENVENUE DANS LA SILICON VALLEY EUROPEENNE

CLIMAT DES AFFAIRES



Source : Coface Novembre 2018

UN ECOSYSTEME TECH NORDIQUE DYNAMIQUE



DES MARCHES ATTRACTIFS ET RICHES EN OPPORTUNITES

La Suède, championne de l'innovation et de la digitalisation :

- ✓ 2^{ème} pays le plus favorable aux affaires
- ✓ 3^{ème} meilleur pays où localiser son siège social
- ✓ 2^{ème} en termes de qualité de vie
- ✓ 1^{er} dans la catégorie "vie verte"
- ✓ 2^{ème} juste derrière la Silicon Valley en termes de nombre de licornes produites par habitant.



Et l'un des pays les plus digitalisés au monde, avec 95 % de la population connectée à Internet.

• **Une économie solide**, qui compte de grands groupes industriels internationaux en pleine transformation digitale (Ainsi que ABB, Saab, Télé2, SAS, Electrolux, ...)



• **Le Danemark** affiche un taux de pénétration digital de 96%. Un fonds de 134 millions EUR a été alloué par l'Etat pour soutenir le pays et ses entreprises dans leur croissance digitale.

La Suède et le Danemark se partagent la 1^{ère} et la 2^{ème} place du classement du European Innovation Scoreboard

• **Les Nordiques attirent les GAFAs** : 6 projets de construction de data centers au Danemark et 3 en Suède, renforcés par la nouvelle connexion de données, baptisée Sirène, entre le Danemark et les Etats-Unis

• **Copenhague** : 3^{ème} Hub Fintech mondial à l'avenir

• **Des grands groupes en cours de transformation numérique** :



SLUSH EN CHIFFRES

Le plus grand rassemblement Tech des pays nordiques, l'édition 2019 en chiffre :

- 25 000 participants sélectionnés pour assister à ce rendez-vous incontournable d'Europe et du monde.
- 4 000 startups pour 2 000 investisseurs, ce qui fait de Slush l'événement avec le ratio startup investisseur le plus important du monde
- 650 journalistes et 120 pays représentés
- Plus de 5 600 rendez-vous B2B générés grâce à l'outil de matchmaking



Pour un aperçu de la délégation French Tech d'une édition précédente, suivez ce [lien](#).

Afin de préparer au mieux votre venue et donner une vision nordique à votre développement, chaque participant recevra en amont un dossier thématique sur « **L'écosystème du numérique en Zone Nordique** », réalisé par les experts pays Danemark, Finlande, Norvège et Suède.

PROGRAMME PREVISIONNEL : UNE IMMERSION DE 9 MOIS

3 phases avec un process de sélection commun :

DATE LIMITE D'INSCRIPTION :

31 Janvier 2020

Candidatez via le lien :

<https://events-export.businessfrance.fr/frenchtechdays-nordics-slush/>

SELECTION DES PARTICIPANTS PAR UN JURY D'EXPERTS

1 membre de l'écosystème tech des 3 pays nordiques ainsi que les partenaires de l'opération.

bpifrance



PHASE 1 : Organisation de la mission et découverte de nouveaux écosystèmes

Février et mars
2020

DECOUVERTE DES MARCHES NORDIQUES

Visio de présentation de la zone par les équipes nordiques, des modalités de la mission et de la culture des affaires dans les trois pays concernés.

Bootcamp à Paris : découverte des écosystèmes de chacun des pays, scène start-ups, innovations, investisseurs et grands groupes.

Entretiens individuels avec les experts pays pour échanger sur votre solution et leur implémentation en zone nordique.

Explication de la démarche pour les rendez-vous B2B, avec un calendrier prévisionnel.

PHASE 2 : Mission d'accélération à Stockholm et/ou à Copenhague

Mercredi 15 et/ou
Jeudi
16 avril 2020

STOCKHOLM ET/OU COPENHAGUE – DECOUVERTE, BTOB ET NETWORKING

Accueil et présentation du programme de la mission dans le pays concerné.

Visite d'une plateforme locale dédiée à l'entrepreneuriat et/ou à l'innovation.

Événement avec intervenants moteurs de l'écosystème French Tech.

Conférences & retours d'expériences d'entrepreneurs : grandes tendances, opportunités et culture des affaires locales.

Pitch et déjeuner networking.

Programme de rendez-vous B2B qualifiés avec vos prospects suédois ou danois : sélection en amont des cibles à contacter et prospects à privilégier.

PHASE 3 : Visibilité sur un stand dédié French Tech @SLUSH - Helsinki

18 -19 -20
Novembre 2020

HELSINKI – 1 JOUR D'EXPOSITION SUR LE STAND FRENCH TECH

Coaching sur mesure à Paris avant l'évènement pour travailler son pitch.

Session de mentoring la veille de Slush à Helsinki.

Pass startup sur Slush 2020.

Une exposition d'une journée sur un stand de 2m² (stand partagé avec une autre entreprise).

Un plan de communication : mise en avant sur le site de Slush, les réseaux sociaux et le site dédié de Business France – Communication ciblée à l'ensemble de nos partenaires locaux et médias.

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE



DESCRIPTIF DES OFFRES

MONTANTS

ETAPE 1 : PREPARATION DE LA MISSION

- Echange avec les experts Tech&services pour le cadrage individuel de la mission
- Organisation de la mission et des rendez-vous B2B pour le déplacement au Danemark et/ou en Suède
- Coaching à Paris

ETAPE 2 : DANEMARK OU SUEDE

- Communication et promotion de votre offre (réalisation d'une video et diffusion réseaux sociaux)
- Conférences, retours d'expériences et pitches devant l'écosystème local
- Rencontres BtoB personnalisées avec des professionnels suédois ou danois de votre secteur
- Déjeuner sur place
- Conseils sur la pratique des affaires en Suède et/ou au Danemark / Debriefing de vos rendez-vous
- Suivi de contacts jusque fin 2020

5 550 € HT

(6 660 € TTC)

ETAPE 3 : SLUSH EN FINLANDE

- Session de coaching personnalisée à Paris en octobre 2020
- Coaching & mentoring la veille de Slush
- 1 pass de 2 jours sur Slush 2020, donnant accès au concours de pitches
- Stand de 2m² mis à dispo 1 journée
- Suivi des contacts établis lors de la mission au Danemark ou en Suède

Ce tarif inclut aussi :

- Un suivi personnalisé des experts Tech& Services Business France de la zone tout au long de la mission
- Package éditorial comprenant le Guides des affaires Suède (septembre 2019) et Danemark (Octobre 2018) + le dossier thématique écosystème du numérique en zone nordique (réalisé en Septembre 2018)

Tarif supplémentaire au-delà de un participant ETAPE 1, SUEDE ou DANEMARK

200 € HT (240€ TTC)

Tarif supplémentaire au-delà de un participant ETAPE 2, HELSINKI / SLUSH

250 € HT (300 € TTC)

Cette offre ne comprend pas les autres frais de déplacements, d'hébergement et les repas non mentionnés dans le programme.

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES



	HT / pays	TTC / pays
ETAPE 1 : Extension sur un autre pays de la zone : Danemark, Suède ou Norvège		
Accompagnement et découverte de l'écosystème des nouvelles technologies et de l'innovation dans le pays non retenu dans l'offre de départ	1 400 €	1 680 €
Communiqué de presse individualisé pour augmenter votre visibilité en amont de l'évènement	975 €	1 170 €
Traduction du communiqué de presse (Suède, Danemark ou Norvège)	650 €	780 €

Des prestations complémentaires pourront vous être proposées dans le cadre du pavillon Slush.

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2016)

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant votre bulletin d'engagement dûment complété et signé par email à service-client@businessfrance.fr

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement. www.bpifrance.fr

bpifrance

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

MWC 2020

Barcelone – Du 24 au 27 février 2020
PAVILLON FRANCE

Contact : caroline.ginoux@businessfrance.fr

FINTECH TOUR ZONE ALEMANIQUE Luxembourg/ Allemagne/Suisse ou Belgique

23 au 27 novembre 2020

Contact : claire.ferte@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

FRENCH TECH TOUR EASTER EUROPE 12 au 15 mai 2020

Pologne, République Tchèque, Roumanie

Contact : matthieu.charriere@businessfrance.fr

FRENCH CYBER SECURITY DAYS Allemagne 22 au 23 juin 2020

Contact : fadwa.belhadj@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

Pascal LAMORTE

Chargé de développement Tech & Services Stockholm
Tél : +46 (0)8 545 89 166
Pascal.lamorte@businessfrance.fr

Matthieu CHARRIERE

Startup Program Manager
Tél : +33 (0)1 40 73 35 16
matthieu.charriere@businessfrance.fr

Astrid NIELSEN

Chargée d'affaires Tech & Services Copenhague
Tél : + 45 33 37 61 82
astrid.nielsen@businessfrance.fr

Aymeric CHARDON du RANQUET

Chargé de développement Tech & Services Helsinki
Tél : +358 40 187 2236
aymeric.chardonduranquet@businessfrance.fr

[https://events-export.businessfrance.fr/frenchtechdays-nordics-slush/
www.slush.org](https://events-export.businessfrance.fr/frenchtechdays-nordics-slush/www.slush.org)

Date limite d'inscription : **28 février 2020** - Dans la limite des places disponibles.

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
<http://export.businessfrance.fr/default.html>

