

El Hachemi SAIB

E-business / Technico-Commercial



Date de naissance : 07-07-1990

Adresse : cité 600 logements bâtiment 13 appartement 16 **Baba Hasen** Alger

N tel : **0781 .38 .18 .86**

Email : **hachemi.saib@gmail.com**

FORMATION

Depuis 2014 **Doctorant spécialité E-business** (les affaires électronique) système d'information.

Cours suivi : les Applications de gestion des affaires de l'entreprise - E-commerce, E-finance- **intelligence économique** analyse des données **SPSS** ...

2012/2014 **Master sciences de gestion option Gestion des systèmes d'information** université d'Alger 3 cours suivi : gouvernance des entreprises et de système d'information, application de SI, diagnostics stratégique, control de gestion, intelligence économique et l'entreprise, l'informatique décisionnel, les stratégies de marketing.....

2008/2011 **Licence en gestion des entreprises** l'université d'Alger 3 cours suivi : (macro, micro) économie, gestion financière, gestion de production, gestion des ressources humaines

2007/2008 **Baccalauréat**

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

Depuis Avril 2018 **responsable technico-commercial** au sein de HYDRO-TOOLS Algérie (outillage hydraulique), **Mission**: Prospection, Recrutement des nouveaux clients et promouvoir les marques.

Octobre 2016 / Juin 2018 **enseignant d'informatique de gestion au sein de l'université d'Alger 3** (temps partiel 4h par semaine).

Avril 2015 / Janvier 2017 **cadre commercial dans une société multinational** SARL SATMIA Représentant de la marque **Beta Tools** (outillage professionnel). Responsable des régions : Alger ouest- Blida- Ain Defla- Tipaza et Media, **Mission**: Prospection, Recrutement des nouveaux clients et promouvoir les marques.

Novembre 2014 à avril 2015 **agent commercial** au sein de l'entreprise MONO ELECTRIC (fabricant de l'appareillage électrique). **Mission** : administration des ventes, gestion des ventes prospection par téléphone.

Avril 2014 à novembre 2014 **agent de marketing** au sein d'une entreprise privé MONO ELECTRIC. **Mission** : promouvoir la marque et présentation des produits.

Décembre 2013 à juin 2014 **stage pratique au sein de la société SONATRACH** activité Transport par Canalisation « TRC », thème de projet « Le Rôle des outils du Business Intelligence dans l'amélioration de la prise de décision stratégique au sein de l'entreprise, le cas de SONATRACH Activité TRC »

06/2011 à 07/2011 **Stage pratique au sein de Renault Algérie SPA** thème du mémoire « le rôle de la formation au développement des ressources humaines »

07/2011 à 10/2012 **Chef de groupe de déménagement** aux seins d'une société privé APM (Algeria pack and move) Alger

LANGUES ET INFORMATIQUE

- Arabe : langue maternelle
- Français: bilingue
- Anglais: parlé, compris, lu
- Windows : maîtrisés bureautique + Maintenance pc (hard et soft)
- Office, Internet réseau sociaux : maîtrisés

LOISIRS ET CENTRES D'INTERÊTS ET AUTRE

- Grande faculté d'adaptation sociale, Sens de la communication et travail en équipe
- Voyage, musique, passionné par tous ce qui est TIC et informatique
- Permis de conduire catégorie B
- Véhiculé
- Sport et loisir : Sport de précision Tir à l'arc