**DOSSIER DE CANDIDATURE**

LA NAVETTE

Sommaire :

I Motivations

II Processus de décision

III Pièces à constituer

IV Présentation du projet

Nom et prénom du candidat :

Adresse :

Téléphone :

**I MOTIVATIONS DU OU DES CANDIDATS**

*Dossier déposé le* :

**II Processus de décision**

Prise de contact avec le porteur de projet / créateur

▼

Constitution du dossier de candidature

▼

**Validation du dossier avec le responsable de la pépinière d’entreprises**

***(Présentation du projet)***

▼

Examen du dossier par le Comité d’Agrément, rencontre avec le candidat et prise de décision

▼

Notification de la décision du Conseil Communautaire au candidat

**III Pièces à constituer**

* *C.V. du ou des associés*
* *Copie de la CNI du ou des associés*
* *Statuts de la société*
* *Extrait Kbis original (si la société est déjà immatriculée)*
* *Présentation du projet en 8 étapes*

**VI Présentation du projet :**

*Informations requises en 8 étapes*

1. Présentation Synthétique du Projet

(En quelques lignes)

2. Situation du candidat

• compétences

• motivations

• situation familiale

• associés

3. Le marché

• marché visé

• concurrence

• clientèle /cible(s)

• objectif(s) visés

4. Produits et Services

• description du/des produit(s) et/ou service(s)

• avantages concurrentiels

• recherche & développement (propriété intellectuelle, brevets, marques)

• fabrication (processus de conception)

5. Stratégie marketing

• positionnement (adéquation produit-services/ cible, réponse au besoin-client)

• positionnement commercial (prix, promotions...)

• distribution (mode, réseaux)

• communication (canaux et outils utilisés, noms de domaine)

6. Organisation de l’entreprise

• forme juridique

• équipe

• besoins au démarrage (matériels, humains, financiers)

7. Données Financières (à construire avec votre comptable)

• C.A. prévisionnel

• compte de résultat prévisionnel sur 3 ans

• seuil de rentabilité

• bilan prévisionnel

• équilibre financier du projet

• besoin en Fonds de Roulement sur 3 ans

• plan de financement sur 3 ans

• plan de trésorerie mensuel

• trésorerie prévisionnelle

• capacité d’autofinancement

• besoins en financement (concours bancaires)

8. État d’avancement du projet

• démarches administratives (réalisées, engagées, à venir)

• démarches commerciales

• démarches de recherche de financement