

Offre du stage : Marketing/Commercial

Dans le cadre du projet « **Promouvoir l'employabilité des jeunes Tunisiens à travers des stages en Belgique** » **L'Organisation internationale pour les migrations (OIM)**, avec le soutien des Gouvernements tunisien et belge et en collaboration avec divers partenaires nationaux, offrira à un groupe ciblé de jeunes chercheurs d'emploi tunisiens, des opportunités concrètes, à travers des stages de **6 mois** au sein d'entreprises en Belgique, pour développer leurs compétences et augmenter ainsi leurs chances de trouver un emploi adéquat et durable au sein d'entreprises en Tunisie à leur retour.

Présentation de l'entreprise hôte :

Metis Innovations a été créée pour répondre aux besoins IT croissants de sociétés liées dans divers secteurs tels que l'immobilier, la banque et l'assurance en Belgique et en Europe. Chaque jour, nos experts travaillent dur pour développer des solutions innovantes dans des environnements complexes.

Domaine / Industrie : IT/Média

Nombre de postes disponibles : 1

Description de la position :

Metis Innovations Group est à la recherche d'un stagiaire Marketing/Commercial.

Activités principales

- Gérer un portefeuille de clients
- Développer des nouveaux concepts et les commercialiser
- Analyser et comprendre les problèmes ou les besoins des clients et leur proposer une solution adaptée à une demande ou une problématique client
- Promouvoir l'offre de services ou de produits dont il a la charge
- Développer l'activité auprès de prospects
- Rendre compte des activités commerciales via des rapports réguliers
- Participer et organisation des actions de mailing
- Participer au suivi des collaborateurs chez les clients
- Participer à des salons et à la promotion des produits proposés

Savoir-faire

- Prospection et fidélisation de nouveaux clients potentiels
- Elaboration d'une proposition commerciale en conformité avec la politique commerciale
- Participation à l'élaboration de la proposition technique
- Conclusion de vente (négociation)
- Suivi de l'avancement des projets
- Facilités sociales

Connaissances

- Techniques de vente
- Techniques de négociation
- Connaissances des produits et/ou services de l'entreprise
- Connaissances générales du secteur informatique et du métier associé
- Qualités requises
- Sens du service
- Communication

Formation souhaitée

Un diplôme en droit international ou Management /Marketing/Science de gestion/Sciences économiques (idéalement MSB)

Modalités du stage :

Type de contrat : Contrat de stage

Durée : 6 mois

Lieu du stage : Bruxelles

Merci d'envoyer votre CV et une lettre de motivation à : circularmigration@iom.int