

Qui sommes-nous ?

RBO développement est un groupe MAYENNAIS qui a vu le jour en mai 2016, et compte à ce jour, déjà 10 groupes en activité (2 à Laval, Mayenne, Château Gontier, Fougères, Rennes, Angers, 2 au Mans), Sillé-le-Guillaume.

RBO développement est un réseau de mise en relation par le bouche à oreille. Il s'appuie sur une méthode écrite et structurée qui favorise la recommandation d'affaires. Il s'adresse principalement aux TPE, PME, Artisans, Commerçants et Indépendants, qui se retrouvent autour des valeurs communes tel que :

L'écoute, le professionnalisme, la bienveillance, le partage d'expérience, la convivialité et la solidarité.

RBO développement, pour quoi faire ?

Nous avons tous besoin de relais pour développer notre activité !

Etre membre d'un groupe permet de :

- ✓ Se créer rapidement un réseau solide de professionnels
- ✓ Echanger autour de valeurs communes
- ✓ Favoriser son développement personnel
- ✓ Booster ses affaires
- ✓ Casser la solitude du dirigeant dans la convivialité, le partage et la bienveillance

Objet de la collaboration

Dans ce contexte, **RBO développement recherche des partenaires consultants afin de poursuivre son développement sur la Bretagne et les Pays de Loire plus particulièrement sur :**

Lorient, Vannes, Nantes, Ancenis, Quimper, Brest, St Brieux, Morlaix...

Cette mission consistera dans un premier temps à créer un groupe puis ensuite à l'animer localement.

En contrepartie la Société versera des honoraires au Prestataire et permettra à celui-ci de développer ses propres affaires au sein du (ou des) groupe(s) qu'il anime.

Profil recherché : Idéalement le partenaire est un entrepreneur en activité ou en création qui souhaite étendre son réseau, ouvrir une antenne, ..., développer son activité et (son CA) sur un secteur géographique ou il n'est pas ou peu présent.

Savoir être

- Qualités relationnelles
- Organisé
- Capacités d'adaptation
- Etre force de proposition
- Avoir du leader cheap
- Etre positif
- Avoir le sens de l'écoute
- Excellent relationnel
- Pouvoir de conviction

Savoir faire

- Qualités commerciales
- Talents de manager
- Notion gestionnaire
- Avoir fait partie de réseaux (CJD, JCE, LIONS, CPME, MEDEF...)