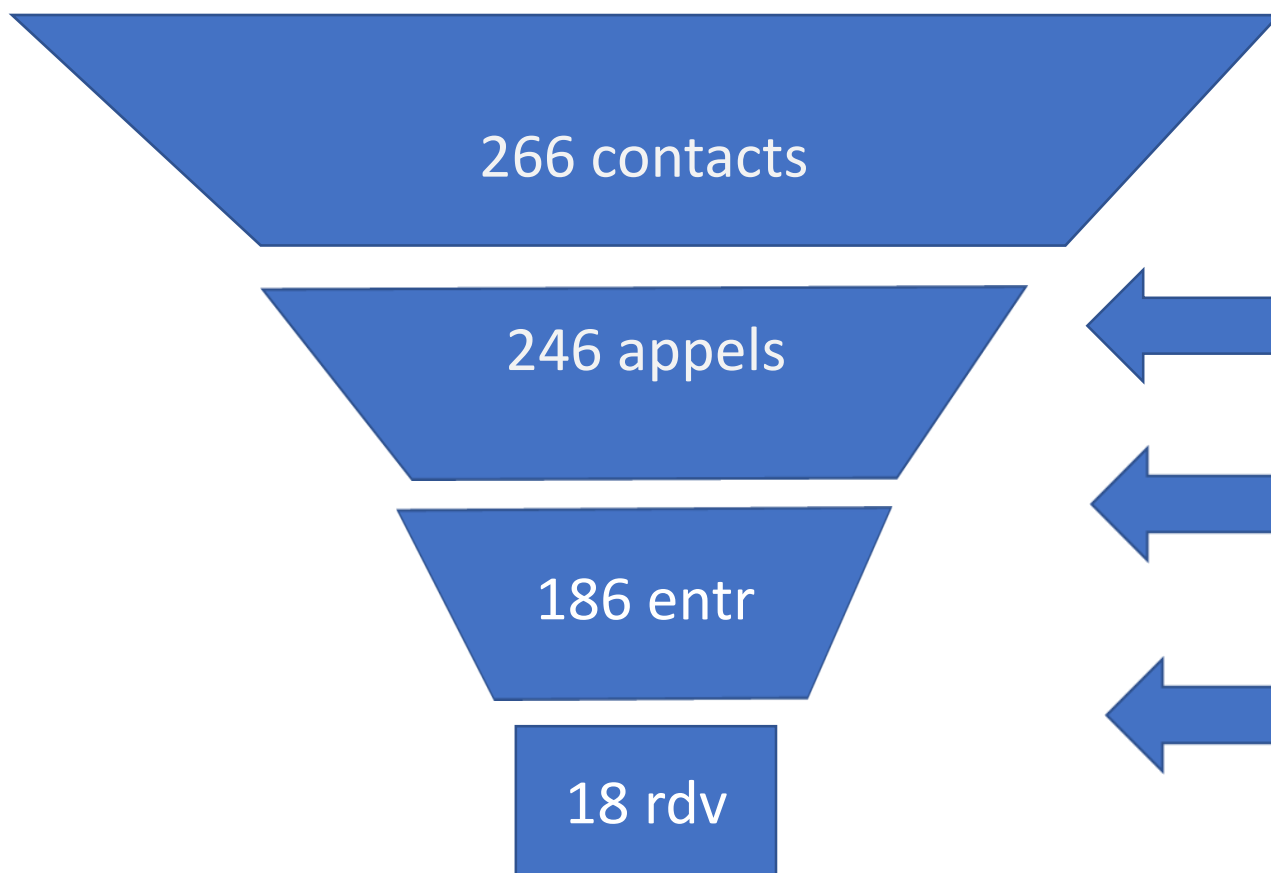


Entonnoir de prospection et ratio d'efficacité.



Nombre de contact dans la base de donnée: **266**

Nombre de numéro valide: **246**

Nombre d'entretiens (246- répondeur, refus, faux numéro, et « à rappeler »): **186**

Nombre de rendez vous : **18**

Taux de contacte : **92%**

Taux de retour : **75%**

Taux de transformation: **10%**

Taux de rendement : **7,3%** (il prend son sens dans la comparaison avec d'autres taux de rendement.)